

## Offre d'emploi

# Commercial(e) dynamique pour Joybiiz

Envie de rejoindre **une société dynamique** qui contribue à rendre le monde **plus efficient** ? Nous recherchons un(e) commercial(e) pour rejoindre et accompagner la croissance de notre entreprise.

**Intéressé(e) par ce rôle ?** Vous serez responsable de diverses tâches pour **développer le réseau de clients et partenaires** d'Edonys.



### Qualités personnelles

- Rigueur et précision
- Autonomie et proactivité
- Bienveillance et bon relationnel
- Esprit d'équipe et sens du service

### Compétences requises

- Passion pour le commerce de proximité et le soutien des initiatives locales
- Excellente maîtrise des langues française et anglaise (communication écrite et orale)
- La maîtrise d'autres langues est un atout (LU - DE)

### Logiciels à maîtriser



La maîtrise de logiciels de CRM est un atout majeur :



### Formation et expérience

- Expérience commerciale préalable réussie

### Notre entreprise

Vireo S.à r.l. est une start-up luxembourgeoise fondée en 2018 et commercialisée sous l'enseigne [Edonys](#).

Partenaire d'entreprises telles que [KPMG Luxembourg](#), [Spuerkeess](#) ou encore [Foyer](#), soutenue par le [Ministère de l'Économie](#) pour son nouveau projet [Joybiiz](#), Edonys est spécialisée dans l'analyse et la digitalisation de tâches administratives et de processus métiers, principalement dans les domaines de la fiscalité, des ressources humaines, de la banque et de l'assurance. Son activité principale est l'optimisation de packages salariaux et la création d'avantages salariaux visant à augmenter le pouvoir d'achat des travailleurs tout en réduisant les coûts des employeurs.

### Notre offre

- Contrat à durée indéterminée (CDI)
- Temps plein
- Lieu de travail : Pontpierre mais pourrait changer (LU)
- Opportunités de carrière et de développement professionnel avec un accompagnement personnalisé
- Package salarial avec commissions attractives
- Participation à des événements et formations de qualité
- Environnement de travail dynamique et innovant avec une équipe agile, créative et à l'écoute de vos attentes
- Possibilité de contribuer à une action sociétale en favorisant le commerce local et durable

**DESCRIPTION DÉTAILLÉE DU POSTE À LA PAGE SUIVANTE**

## Joybiiz en quelques mots

Joybiiz est une application innovante destinée aux employés des entreprises. Soutenue par le Ministère de l'Économie luxembourgeois et Luxinnovation dans le cadre de leur programme d'aides à l'innovation, Joybiiz se spécialise dans la digitalisation des chèques repas, des chèques cadeaux, des programmes de réductions et des récompenses de fidélité grâce à la technologie du cashback.

Nous recherchons un(e) commercial(e) dynamique et motivé(e) pour rejoindre notre équipe et participer activement à la croissance de Joybiiz. Vous serez en charge de développer notre réseau de partenaires offrant des réductions sous forme de cashback et notre réseau de clients employeurs.

## Les missions principales qui vous attendent

- Prospecter, présenter et promouvoir notre offre aux commerçants pour les intégrer à notre réseau de partenaires
- Prospecter, présenter et promouvoir notre offre aux employeurs luxembourgeois pour que leurs employés deviennent bénéficiaires et utilisateurs des avantages Joybiiz
- Assurer le suivi des prospects, clients et partenaires existants pour garantir leur satisfaction et assurer leur fidélité
- Participer à des événements et salons professionnels pour accroître la visibilité de Joybiiz
- Onboarder vos nouveaux clients
- Animer des présentations / webinaires
- Travailler en étroite collaboration avec les équipes commerciales, gestion des produits et communication pour développer et rendre nos offres toujours plus efficaces

[Comment postuler ? \(À l'attention d'Anthony Saraga\)](#)

Cette offre d'emploi **correspond à votre profil et à vos attentes ?**

Veillez nous envoyer  **votre curriculum vitae (CV) et une lettre de motivation** par e-mail à l'adresse [info@edonys.tech](mailto:info@edonys.tech) avant **le 25 août 2024**.

Nous nous réjouissons de recevoir votre candidature et de peut-être vous accueillir bientôt au sein de notre équipe !

